



ORGANITZACIÓ

Primer curs: Formació a l'escola en horari de matí

Segon curs:

ALUMNES NO DUALS: Formació a l'escola en horari de matí

ALUMNES DUALS: Es combina formació remunerada a l'empresa i a l'escola (Cal passar per un procés de selecció per part de l'escola i de l'empresa)

Formació en centres de treball: Prioritàriament es realitzen a segon curs

APRENDRÀS A:

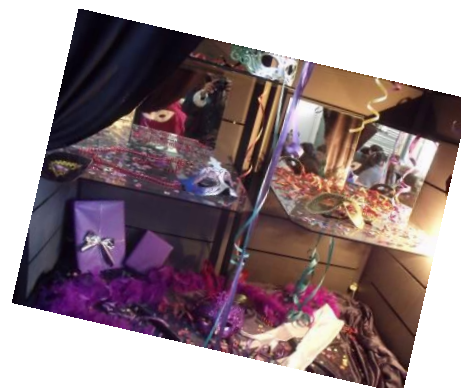
Aquests estudis estan adreçats a la formació de professionals tècnics que puguin comercialitzar productes i/o serveis que el mercat demana, en les millors condicions de qualitat, temps, lloc i preu, i també administrar i gestionar un petit establiment comercial.

MÒDULS

- M01 Dinamització del punt de venda
- M02 Gestió de compres
- M03 Gestió d'un petit comerç
- M04 Processos de venda
- M05 Serveis d'atenció comercial
- M06 Tècniques de magatzem
- M07 Venda tècnica
- M08 Anglès
- M09 Aplicacions informàtiques pel comerç
- M10 Comerç electrònic
- M11 Màrqueting en l'activitat comercial
- M12 Formació i orientació laboral
- M13 Síntesi d'activitats comercials
- M14 Formació en Centres de Treball FCT
- M15 Mòdul Dual

SORTIDES PROFESSIONALS

- Comerciant
- Dependent d'ofici (en general i d'especialitat)
- Encarregat de botiga
- Venedor tècnic
- Administrador, televendedor i venda a distància
- Representat comercial
- Operador de contact-center
- Cap de caixa
- Tècnic d'atenció al client
- Cap de magatzem
- Emmagatzemador i reposador de productes
- Responsable de recepció i expedició de mercaderies
- Tècnic de logística de magatzems
- Administratiu comercial



SORTIDES ACADÈMIQUES

- Realització del GM de Gestió Administrativa.
- Altres Graus Mitjans afins.
- Podràs accedir a un Grau Superior de la mateixa família professional.

METODOLOGIA

- Formació presencial
 - Projecte de simulació d'un establiment comercial. Pràctiques de les operacions administratives i comercials en una empresa simulada.
 - Botiga virtual.
 - Utilització de documents i materials reals.
 - Networking entre empreses simulades del centre.
 - Pràctiques d'atenció telefònica amb centraleta.
 - Pràctiques comercials en videoconferència.
 - Pràctiques simulades.
 - Visites tècniques a empreses del sector.
 - Dinàmiques grupals.
 - Treball per projectes.
- Formació semipresencial
 - Flexibilitat horària.
 - Es requereix connexió a internet, des de casa, per a poder realitzar els mòduls.



RECURSOS QUE OFERIM

- Un ordinador per alumne/a.
- Taller de Comerç per fer pràctiques d'aparadorisme.
- Terminal Punt de Venda (TPV)
- Utilització de darreres versions de programes informàtics. (Windows, Office, Factusol i Contasol)
- Aules digitalitzades amb equips multimèdia.

LES EMPRESSES OPINEN

"Els alumnes dels Salesians Sant Vicenç són gent implicada, amb les idees clares, que veuen la modalitat Dual com una oportunitat per aprendre treballant, és a dir, per complementar la seva formació a l'aula en una empresa industrial. Estem encantats de col·laborar amb ells!"

Sra. Anna Esteller, Responsable de RRHH de l'empresa AMES

"Els alumnes de Salesians Sant Vicenç dels Horts saben adaptar-se a funcionament dels equips de treball i de l'empresa, i a més, demostren capacitats i ganes d'aprenentatge, així com coneixements especialitzats que els permeten evolucionar ràpidament"

Sr. Montserrat, Manager d'Operacions de Almirall

Salesians Sant Vicenç dels Horts

C/ Rafael Casanova, 132 ● 08620 St. Vicenç dels Horts (Barcelona)

Tel. 93 656 20 58 ● Fax 93 656 23 52

salesians.santvicenc@salesians.cat ● <http://santvicenc.salesians.cat>



salesians

SANT VICENÇ DELS HORTS

EDUQATIA



635/17

ACREDITADO POR ENAC

SVH-R340-1819-CFMA